**10 services pour nos Licornes** :

* Suivi de la marge opérationnelle (consultant salarié et prestataire) ;
* Mise en place avec le dirigeant d’outil d’aide au pilotage :
  + tableau de gestion et prévisionnel : niveau de charge fixe,EBITDA, seuil de rentabilité,
* Détermination de la trésorerie nécessaire à l’exploitation.
* Assistance dans la transition vers une organisation de Groupe : convention groupe, optimisation des flux intragroupes, intégration fiscale, tableau de bord groupe  ;
* Accompagnement dans votre stratégie d’acquisition de l’immobilier professionnel  ;
* Assistance dans vos projets d’association avec vos salariés (holding mangers)
* Optimisation de la rémunération du dirigeant ; (pilotage ?)
* Accompagnement dans le rachat de société et audit d’acquisition ;
* Accompagnement dans vos recherches de financement ;
* Mission de Directeur Administratif et Financiers externalisée ;
* Accompagnement dans votre statut JEI
* Conseil et suivi des crédits d’impôt ( CIR, CII, Crédit impôt famille, crédit impôt mecénat…)

Pour compléter les outils d’aide au pilotage :

* Suivi de la trésorerie / budget de trésorerie
* Suivi et analyse des créances clients

+ BFR marginal sur un nouveau contrat important

+ résultats et résultats prévisionnels du groupe : tableaux synthétiques et analyse

On en a + que 10, plutôt que d’en éliminer, on pourrait faire des groupes avec un  titre version attente client et mettre le détail dans le contenu ?

Par exemple :

Pilotage du  résultat

et concrètement ?

  Suivi de la marge et de l’Ebitda : Tableau synthétique trimestriel

  Fixer les grandes orientations :Prévisionnels élaborés avant le début d’année

  Optimisation du résultat :  Projection des réalités des 9 premiers mois pour actions correctrices

  Politique de groupe : Analyse de chaque structure et du groupe dans une présentation aisée

  Rendez-vous d’analyse dès le 20 du mois suivants

J’ai surement pris le + facile …